



# Stage Curriculare Sales&Marketing

## Ricerca aperta per 2 posizioni di stage presso EF Catania

---

**Azienda:** EF Education

---

### Presentazione azienda

EF è l'acronimo di "Education First". Fondata nel 1965 dall'imprenditore svedese Bertil Hult, EF è una società privata formata da 15 divisioni, specializzata nel campo della formazione linguistica, dei viaggi di istruzione, della formazione accademica e degli scambi culturali. Nata con l'intento di favorire l'integrazione linguistica, culturale e geografica tra i popoli, EF nel corso della sua attività ha aiutato persone di ogni età e nazionalità a diventare cittadini del mondo. Da Berlino a Pechino, da Mosca a Città del Messico, da Roma a Dubai e Denver, EF opera con un network di 500 scuole ed uffici in oltre 52 Paesi in cui lavorano 16000 dipendenti e 21000 insegnanti e guide. Ad oggi EF ha aiutato oltre 15 milioni di persone ad imparare una nuova lingua, a scoprire il mondo o ad ottenere una certificazione accademica. "Education First" è molto di più del nome della nostra azienda. È la nostra passione ed il nostro impegno.

---

### Descrizione opportunità

Nell'area Commerciale lo stagista seguirà tutte le fasi della relazione di vendita con il cliente: dal primo contatto telefonico ed il successivo screening, all'analisi dei fabbisogni, alla promozione del prodotto e formulazione dell'offerta commerciale per un panel di clienti. Le relazioni di vendita saranno inoltre estese anche a scuole ed insegnanti, attraverso l'organizzazione e la gestione di eventi finalizzati all'aumento dell'awareness nei confronti del prodotto di competenza. L'attività sarà infine arricchita da periodici task di content marketing attraverso la pubblicazione e la traduzione di articoli sul blog e sulle pagine social, al fine di aumentare l'engagement.

---

### Obiettivi formativi

Al termine del progetto formativo il tirocinante avrà acquisito competenze trasversali su:- Customer Relationship Management- Business Development - Event planning- Content marketing e blog management - Social Media Marketing - Sales - Back/Front Office

---

**Sede svolgimento:** Catania, ITALIA, Corso Italia, 95129, Catania, (CT).

---

**Area funzionale:** Commerciale

---

**Data indicativa di inizio:** Dicembre 2018 – Gennaio 2019

---

**Durata indicativa prevista:** 6 mesi

---

### Come candidarsi :

Inviare il proprio CV a [stage-economia@unict.it](mailto:stage-economia@unict.it)

Entro il 17/12/2018